

[조요소(joyOsO) 시스템 도입 제안서]

"거대 대기업 플랫폼에 맞서, 우리 지역 지사와 기존 생태계를 지켜내는 확실한 자생(自生) 시스템"

카카오, 티맵 등 대기업 플랫폼의 B2C 시장 장악력이 날로 커지는 가운데, 전통적인 지역 기반 지사들의 입지와 영업 공간은 점차 위협받고 있습니다. 이제는 대기업의 정책에만 끌려다닐 것이 아니라, 지사만의 독자적인 단골 고객망을 구축하고 굳건한 영업 지위를 방어해야 할 때입니다.

수많은 지사가 대형 플랫폼의 공세 속에서도 '우리 지사만의 탄탄한 독자 앱'을 확보하길 원하지만, 막대한 개발 비용과 유지보수 부담으로 주저하고 있습니다. 조요소는 기존 대리운전 생태계를 존중하며, 지사와 기사님이 함께 대외 환경에 흔들림 없는 강력한 자생력을 키울 수 있는 완벽한 투트랙(Two-track) 솔루션을 제공합니다.

조요소가 지향하는 '진정한 상생' 생태계

조요소는 업계 구성원 모두의 가치를 깊이 존중하며, 생태계 전체가 다 함께 성장하는 진정한 상생을 추구합니다. 완벽한 균형 속에서 참여자 모두가 더 큰 결실을 맺는 선순환 환경을 만듭니다.

- 기존 플랫폼과의 '협력': 로지, 콜마너, 아이콘 등 기존 사업자와 협력하여, 대기업에 맞서 업계를 보호하는 선의의 파트너십을 지향합니다.
- 지사에게는 '성장과 자생력'을: 대기업에 뺏기지 않는 독자적인 단골 영업망을 구축하고, 압도적으로 유리한 고객 유입 환경을 제공받습니다.
- 기사님에게는 '신뢰와 안정'을: 투명하고 안정적인 자체 배차 시스템으로 생계에 실질적인 도움을 받으며 지사를 굳게 신뢰하게 됩니다.

왜 '조요소' 솔루션인가요?

조요소는 지사의 기존 메인 수익망을 전혀 건드리지 않고, 적은 투자만으로 독자적인 부가 수익을 창출해 드리는 '확실한 수익 증대 파트너'입니다.

1. [상생 선언] 로지·콜마너·아이콘 등 기존 시스템과의 영속적 협력

조요소의 진정한 목표는 생태계 전체의 파이를 함께 키우는 것입니다. 우리의 비전은 카카오, 티맵 등 거대 플랫폼의 시장 확대에 맞서 기존 대리운전 생태계를 든든하게 지켜내는 것입니다.

현재 이용 중이신 로지, 콜마너, 아이콘 등의 메인 관제 시스템과 영업망은 그대로 유지하십시오. 조요소는 기존 플랫폼과 상호 존중을 바탕으로 한 '지속적인 협력과 동반 성장'을 원칙으로 합니다. 조요소는 향후 기존 생태계 사업자들이 기술적, 사업적 협력을 요청한다면 언제든지 인프라를 나누고 상생할 확고한 의지를 가지고 있습니다. 지사는 자유롭고 유연하게 기존 수익망 위에 조요소를 추가(투트랙)하여 독자적인 단골망을 넓혀가시면 됩니다.

2. 전국망 콜 공유 네트워크 (지역 앱의 한계 극복)

단일 지역 앱의 치명적 단점은 고객이 타 지역으로 벗어나는 순간 쓸모가 없어져 앱을 삭제해 버린다는 것입니다. 조요소는 전국 지사 간 '발주-수주 콜 공유 시스템'을 통해 이 문제를 근본적으로 해결합니다.

예를 들어, 부산을 찾은 관광객이 사장님의 전용 앱을 설치한 후 서울로 돌아가서 호출해도, 서울 지사의 기사님이 배차됩니다. 사장님의 앱이 지역 경계를 넘는 '전국구 전용 앱'으로 작동하기 때문에 고객은 타 지역으로 가더라도 굳이 앱을 지울 필요가 없습니다. 이처럼 앱을 계속 유지한 고객이 훗날 어디서 호출하든 사장님은 '발주사'로서 지속적인 수익을 창출하게 됩니다.

3. 일시적 혜택을 넘어, 장기적이고 안정적인 수익 구조 구축

일시적인 지원금보다 중요한 것은 매일 발생하는 수수료 부담을 줄여 지사의 실질적인 순이익을 지속적으로 높이는 것입니다. 조요소는 특정 약정이나 조건에 얽매이지 않고, 투명하고 합리적인 구조를 통해 지사가 장기적인 영업 이익을 극대화할 수 있도록 돕습니다.

4. 고객앱 도입만으로, 지사용 접수·관리앱 전면 무상 제공 (비용 혁신)

초기 비용의 거품을 완전히 제거했습니다. 지사의 필수 핵심 솔루션인 '지사 전용 고객앱'을 도입하는 것만으로, 현장 주문과 배차를 관리하는 '전용 주문 접수/관리앱'을 100% 무상으로 제공해 드립니다. 무거운 관제 시스템을 별도로 구매하거나 복잡하게 세팅할 필요 없이, 고객앱 하나만으로 완벽한 모바일 영업 관리가 즉시 가능해집니다.

5. "더 이상 추가할 것이 없다" 할 때까지, 완벽을 향한 지속적인 무상 진화

조요소는 시스템을 대충 제공하고 방치하지 않습니다. 단순히 개별 지사의 요구사항만 반영하는 1회성 개발에 머물지도 않습니다. 조요소 생태계 전체의 경쟁력을 극대화하기 위해, 저희 스스로 끊임없이 연구하고 시스템의 완성도를 높여가겠다는 철학입니다. '더 이상 추가할 기능이 없다'고 자부할 때까지 플랫폼 자체의 지속적인 무상 업그레이드를 책임집니다.

6. [독보적 비전] K-POP 콘텐츠 제휴를 통한 고객 마일리지 수익화 생태계

지사가 고객 유치를 위해 지급한 '마일리지(재무적 부채)'를 지사의 오랜 재무적 과제가 아닌 새로운 수익원으로 탈바꿈하는 파격적인 모델을 추진 중입니다. 국내 K-POP 콘텐츠 제공사와 제휴하여, 지사가 저렴한 도매가로 콘텐츠를 공급받고 고객은 보유한 마일리지로 이를 구매(소진)할 수 있는 생태계를 지원합니다. 이를 통해 지사는 마일리지 부담을 안전하게 해소하는 동시에 부가적인 유통 수익까지 창출하게 됩니다.

제공 솔루션 및 핵심 기능 안내

복잡한 개발 과정 없이, 검증된 시스템을 지사에 즉시 제공합니다.

- ① **[핵심 수익원] 지사 전용 고객앱:** 지사의 독자적인 브랜드명으로 제공되는 전용 앱입니다. 대기업 플랫폼을 거치지 않는 '직접 호출'을 유도하여, 수수료 없는 온전한 지사 수익을 창출하고 단골 이탈을 방지합니다.
- ② **[무상 지원] 전용 고객앱 연동 관리/접수앱:** 고객앱을 도입한 지사에 전면 무상으로 제공되는 현장 접수 시스템입니다. 자체 앱을 통한 실시간 콜 배차, 투명하고 효율적인 정산 자동화로 지사의 불필요한 운영 인건비를 낮춥니다.
- ③ **[상생 인프라] 현장 최적화 기사앱 & 복지 지원:**
 - **스마트 픽업 시스템:** 현장을 가장 잘 아는 시스템입니다. 기사님들의 동선을 최적화하는 '픽업 기사 호출 및 등록 기능'이 탑재되어 기사 관리와 영업 편의성을 극대화합니다.
 - **파트너스 전용 기사 보험 (지원 예정):** 기사님들의 부담을 줄이고 지사의 원활한 기사 수급을 돕기 위해, 조요소 파트너스만을 위한 합리적인 전용 보험 연계 시스템을 준비하고 있습니다.

우리 지사만의 자생력 있는 시스템을 시작하십시오

대형 플랫폼의 공세에도 끄떡없는, 지사 주도의 안전한 비즈니스를 준비하십시오.
가장 합리적인 비용으로, 대기업 부럽지 않은 완벽한 IT 인프라를 제공해 드립니다.

 도입 문의 및 상담 신청: jOyOsO.kr

Copyright © 조요소. All rights reserved.